


B2**ELLA**HUB

EMPOWERS WOMAN

Milhões de mulheres empreendem no Brasil.
Poucas têm dados, método e apoio para crescer.





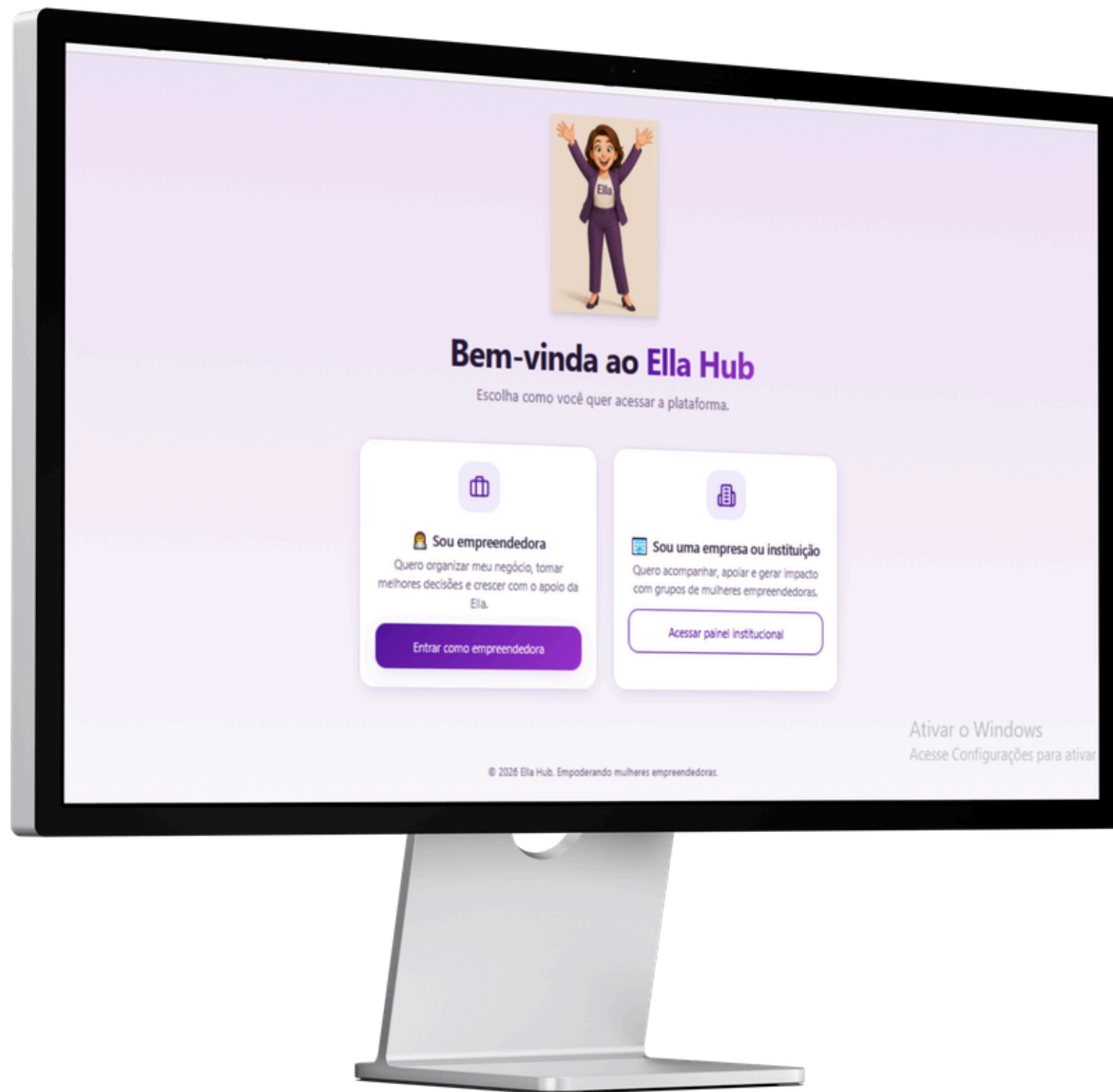
Você sabia que 95% dos negócios liderados por mulheres não ultrapassam a marca de seis dígitos em faturamento?

[Panorama do Empreendedorismo Feminino no Brasil](#)

10,3 milhões de mulheres empreendem no Brasil

- 95% não ultrapassam faturamento de seis dígitos (Sebrae).
- 73% não têm rede de apoio qualificada.
- 32% têm acesso a capacitação contínua.

As consequências são estagnação, baixa competitividade, informalidade e vulnerabilidade econômica.



A solução

Ella Hub é uma plataforma inteligente de crescimento para mulheres empreendedoras e geração de dados estratégicos para instituições.

Integra IA, WhatsApp e dashboard analítico para transformar execução em indicadores mensuráveis.

Dados estruturados.
Decisões estratégicas.
Crescimento mensurável.

PARA EMPREENDEDORAS

De diagnóstico à geração de receita em 30 dias

Diagnóstico adaptativo do estágio do negócio

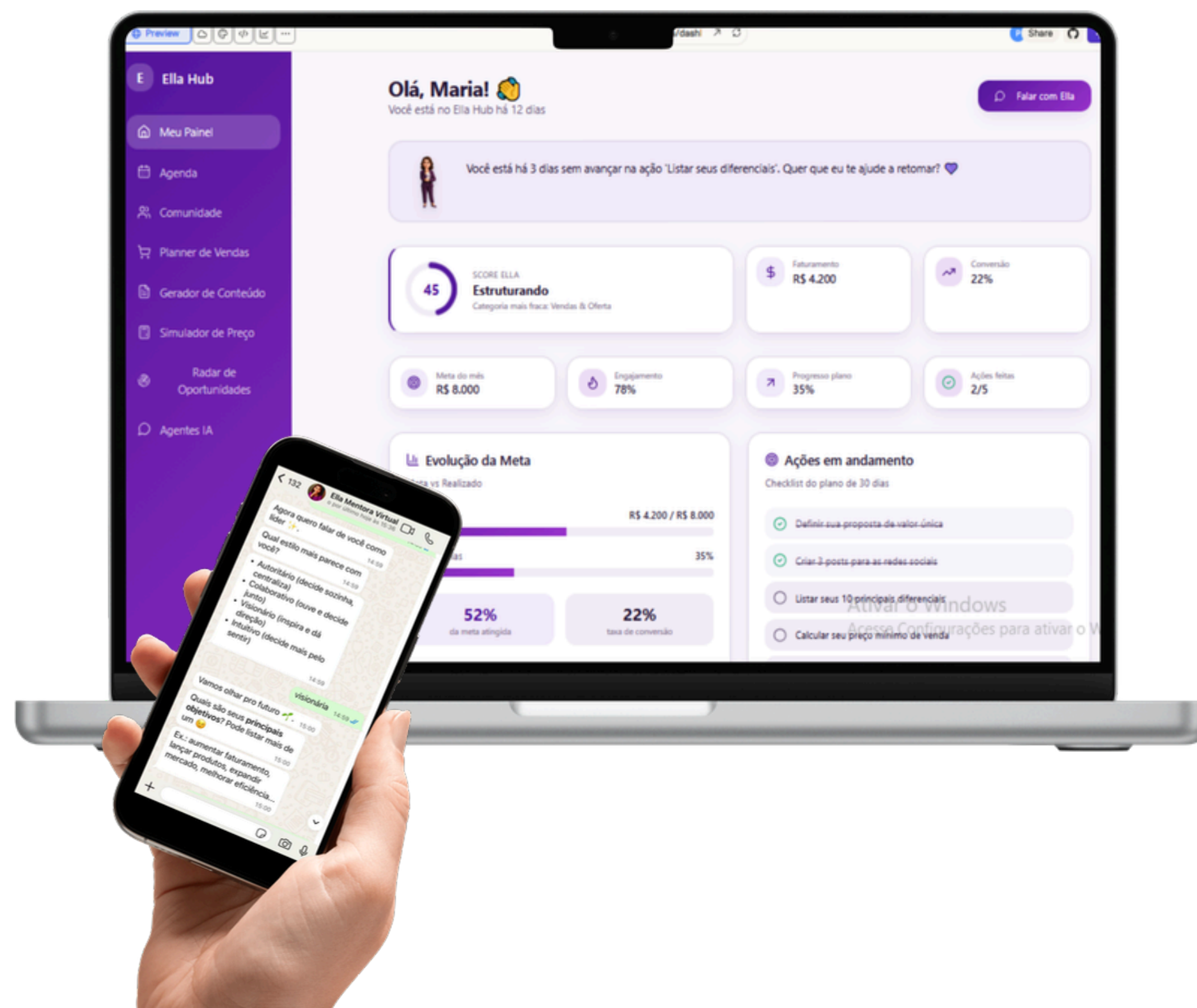
Plano de ação de 30 dias focado em aumento de receita

Produção de conteúdo para posicionamento e conversão

Ella – Mentora Virtual com recomendações personalizadas

Radar de oportunidades (editais, eventos e conexões)

Acompanhamento por indicadores reais de evolução



PARA EMPRESAS E INSTITUIÇÕES:

De dados dispersos à inteligência estratégica de impacto

Dashboard institucional com dados agregados e anonimizados

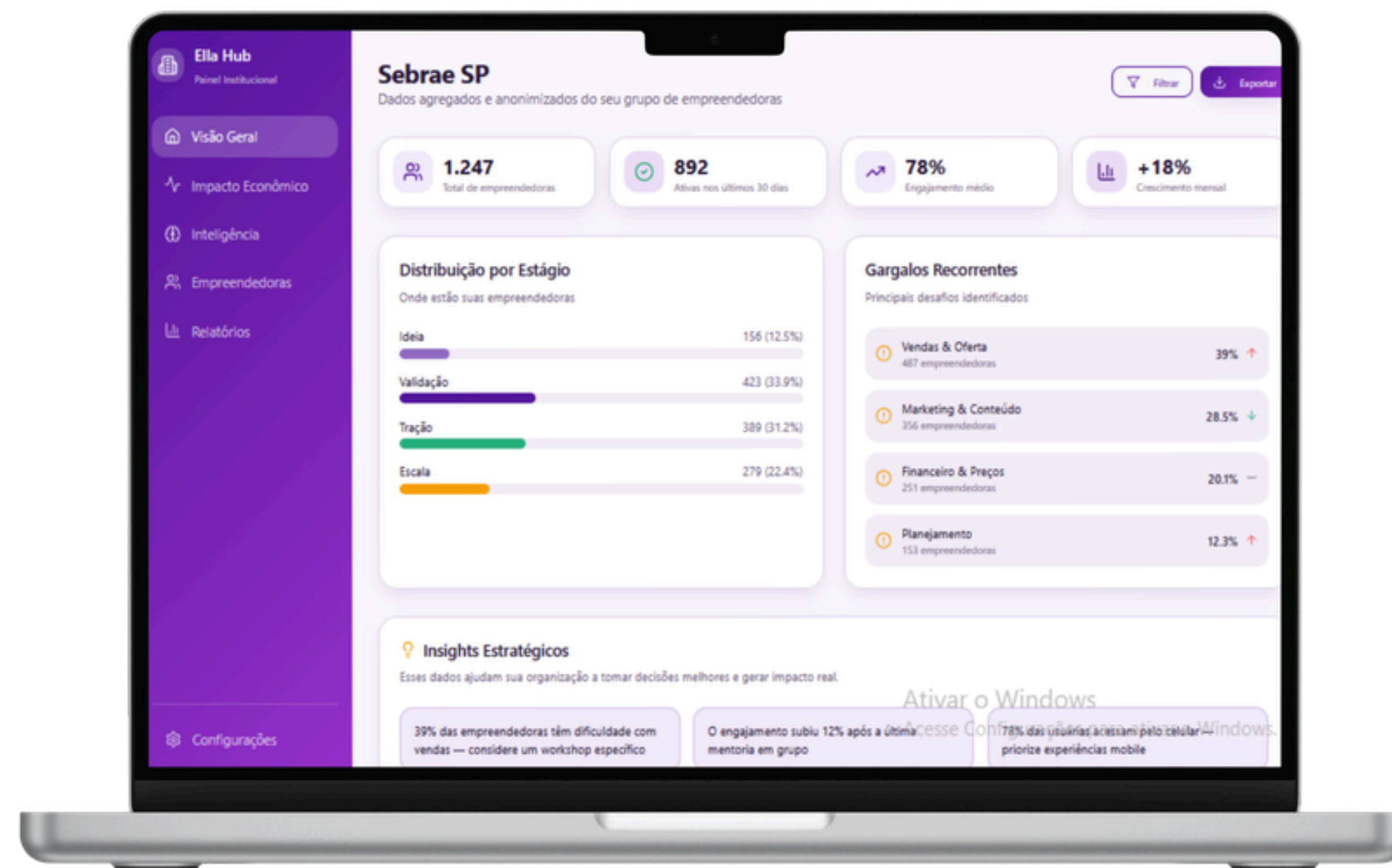
Indicadores de evolução econômica do grupo apoiado

Monitoramento de engajamento e execução das participantes

Relatórios estruturados para prestação de contas e ESG

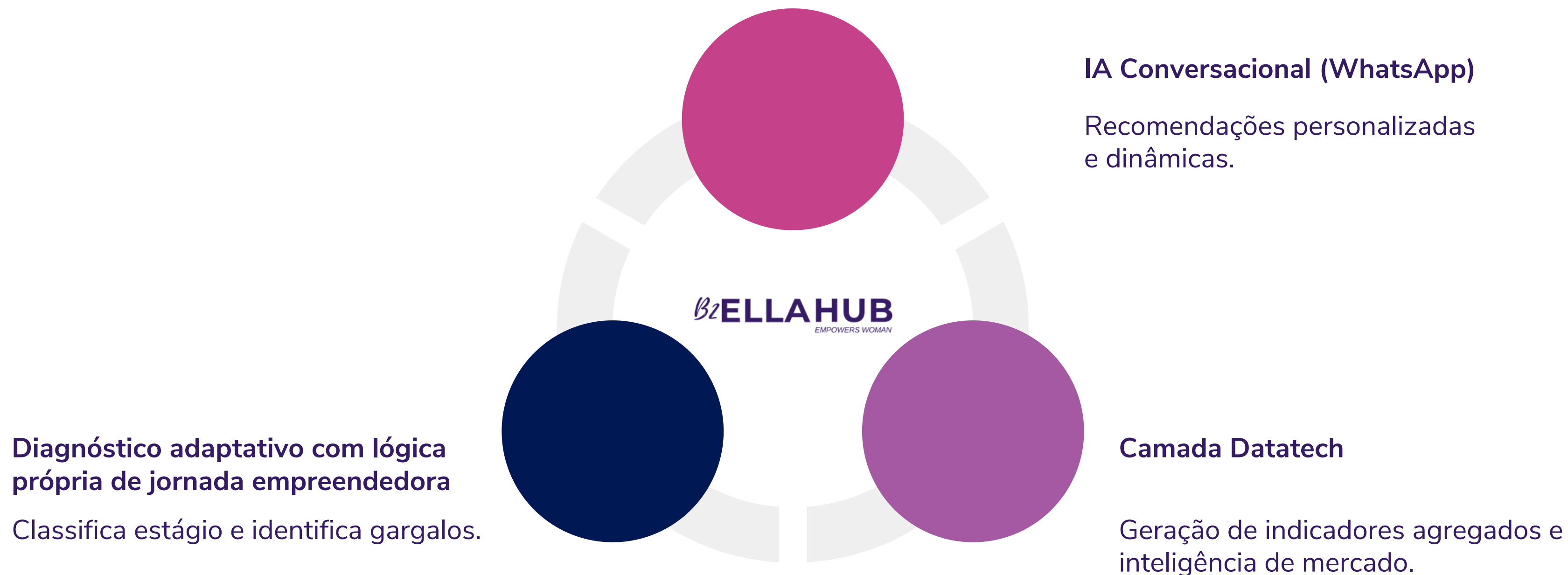
Mapeamento de gargalos e oportunidades do público atendido

Base de dados estratégica para desenho de programas e políticas



Caráter Inovador

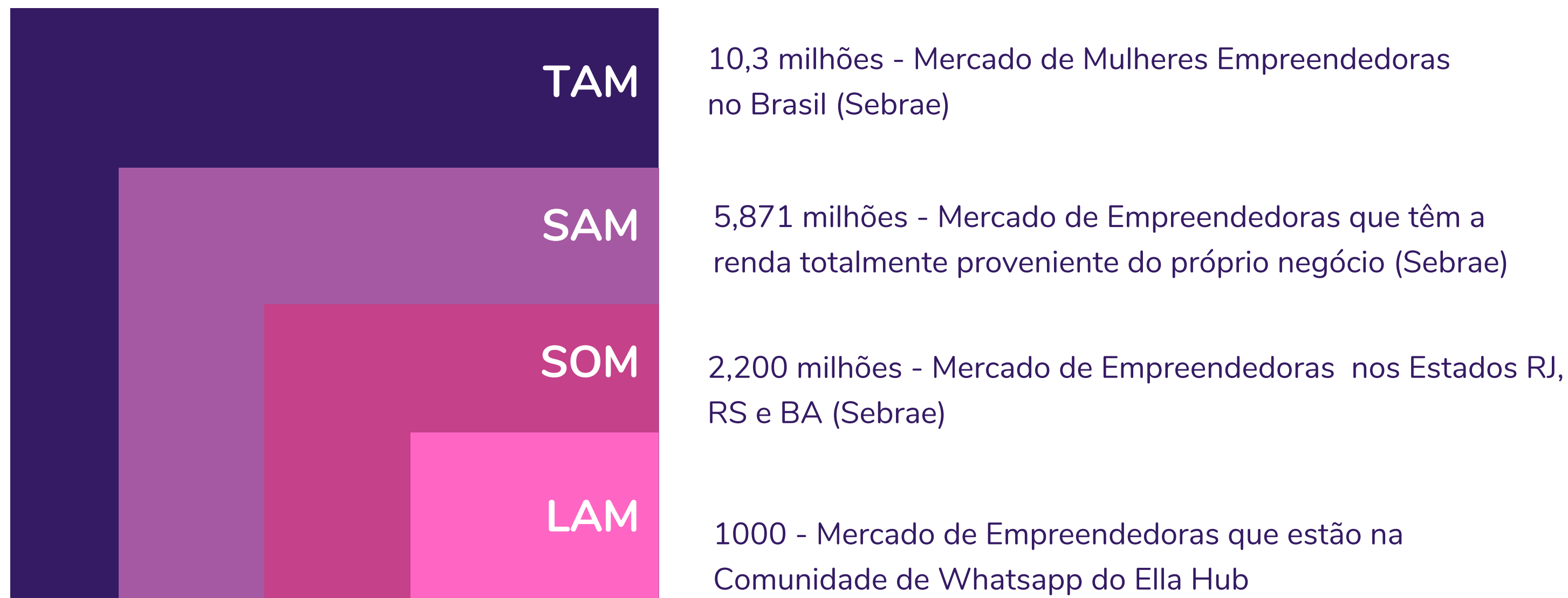
Arquitetura Proprietária de Crescimento



👉 IA + dados estruturados + comunidade validada.
Não é mentoria digital. É infraestrutura tecnológica de crescimento.

A Oportunidade

O ecossistema de empreendedorismo feminino é grande e subatendido.



Nenhuma solução existente combina IA, análise de dados e personalização profunda para esse público.

Modelo de Negócio

Modelo de Negócio: B2B2C e B2G

Assinatura SaaS e Projetos Especiais

Modelo de negócio será implementado após validação técnica do MVP

Plano Básico

FREE

- Diagnóstico inicial
- Primeiros insights
- Acesso à comunidade

Plano Premium

R\$ 49,90

- Diagnóstico completo
- Mentora por IA (Ella)
- Trilhas personalizadas
- Dashboard com métricas
- Acompanhamento contínuo
- Ferramentas

B2B / B2G – Inteligência de Dados

pós-validação do MVP

Assinatura SaaS (B2C)

Dashboards institucionais (B2B/B2G)

Projetos de dados e impacto

Expansão

Validação em Campo -
já realizada

- Ella Lidera
- Ella Inova On The Road
- Ella Innovation Day



Redução de Risco Tecnológico

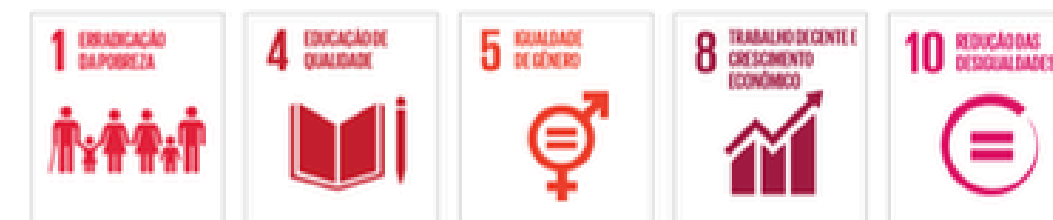
- 182 empreendedoras cadastradas
- 146 diagnósticos concluídos
- 80% de conversão
- 3.600 interações estruturadas
- Modelo conversacional validado
- Arquitetura técnica definida

Validação real: a dor existe, a usuária responde e os dados já estão sendo gerados.



Impacto Social

Indicadores que o B2Ella Hub pode medir:



- crescimento de faturamento,
- formalização,
- evolução da maturidade empreendedora, execução de planos de ação,
- acesso a oportunidades,
- participação em programas, desenvolvimento de competências,
- geração de renda.

Concorrentes

	ELLA HUB	Rede Mulher Empreendedora	TrêsBê Delas	Ladies in Tech	DELAS Sebrae
Foco em Suporte Consistente e Estruturado	✓	✗	✓	✓	✓
Programas Personalizados e Regionais	✓	✗	✓	✗	✓
Gestão Estratégica com Inteligência Artificial	✓	✗	✗	✗	✗
Geração de Dados Estratégicos para Instituições e Empresas	✓	✓	✗	✗	✓
Rede Ativa de Conexão e Suporte	✓	✗	✓	✓	✗
Desenvolvimento Integral	✓	✗	✗	✗	✗

Conheça o Time



Patrícia Janczak - CEO

Estratégia, impacto social, modelo de negócio, visão de produto.



Rafael Aquino - CTO

IA, desenvolvimento, arquitetura técnica.

Próximos passos

- 1 a 3 meses: consolidar MVP e ampliar base de testes.
- 3 a 6 meses: validar modelo Premium e primeiros dashboards institucionais.
- 6 a 12 meses: fechar contratos B2B/ B2G e escalar para novos territórios.

O B2Ella Hub quer transformar o empreendedorismo feminino em dado, ação e crescimento mensurável.

Queremos acelerar essa infraestrutura para que mais mulheres deixem de sobreviver empreendendo e passem a crescer com direção.



Patrícia Janczak - CEO



patricia@pjpress.com.br



(54) 99165-2190